**Frågemall till målbolag**

* **som söker kapital och kompetens från Northern Light Capital**

****

**Om oss**

Northern Light Capital är ett affärsängelbolag som bidrar med en bred och djup erfarenhet av entreprenörskap och företags olika tillväxtfaser från startups till exit. Vi tillför förutom kapital även ett aktivt ägande med utgångspunkt att erbjuda bästa tänkbara kompetens utifrån ditt verksamhetsområde och behov. Förutom vår samlade kompetens och erfarenhet så bidrar vi även med ett entreprenöriellt driv och en kapacitet att kavla upp ärmarna och agera när så behövs. Vår finansiering kan ofta kombineras med sidoinvesteringar i bolaget av våra delägande partners. Vi syndikerar också gärna med andra finansiärer.

**Investeringsstrategi**

**Internationell marknadspotential**

Vi söker entreprenörer med ett globalt affärstänk och en affärsmodell som har potential att nå en internationell marknad.

**Skalbarhet**

Vi investerar i skalbara affärsmodeller, dvs. sådana bolag vars verksamhet, utan allvarliga hinder, kan skalas upp och nå höga försäljningsvolymer.

**Teknik och innovationshöjd/Kreativ höjd**

Det är viktigt för oss att det i sökande bolag finns en viss teknik- och innovationshöjd som kan försvaras, antingen genom patent, immaterialrätt eller marknadsstrategier.

**Entreprenören och teamet**

Det ska finnas ett team eller en entreprenör som visar driv och engagemang för idén. Vi söker individer som är passionerade och målinriktade men samtidigt lyhörda och öppna för feedback.

**Exitstrategi**

Vår avsiktliga investeringshorisont är 5 - 7 år.

**Fyll i den information ni har på ett enkelt och kärnfullt sätt i respektive fält.**

Företagsnamn:

Kontaktperson:

Telefonnummer:

E-postadress:

**Affärside**

Skriv en kort sammanfattning av affärsidén, inklusive det behov eller problem som produkten eller tjänsten löser/tillgodoser och på vilket sätt detta uppnås. Varför är detta den bästa lösningen?

Max 0,5 A4

**Stödpunkter att utgå ifrån**

* **Affärsidé**
* **Behov**
* **Lösning**

**Produkt(er)/lösning**

Skriv en något djupare beskrivning av produkten/tjänsten och eventuell teknik, innovationshöjd och unika attribut.

0,5-1 A4

**Stödpunkter att utgå ifrån**

* **Är produkten/tjänsten unik i något avseende, och i så fall, på vilket sätt?**
* **Finns ett tidsförsprång mot konkurrenter?**
* **Finns chans till patent, eller annat skydd?**

**Strategi – produkt/pris/marknad/skalbarhet**

Hur ämnar ni tjäna pengar på er idé? Hur kan ni bygga konkurrensfördelar för att kunna växa och sedan försvara er position? Vilka segment kan ni sälja till och till vilket pris? Hur ser konkurrenssituationen ut? På vilket sätt kan ni skydda er mot kopiering? När kan ni börja sälja?

0,5-1 A4

**Stödpunkter att utgå ifrån**

* **Produktion/Prisstrategi**
* **Skalbarhet mot internationell marknad**
* **Marknadspotential i olika segment**
* **Beräknad TTM (Time To Market)**
* **Konkurrens, IP & barriärer mot kopiering**
* **Distributionsmöjligheter**

**Entreprenörsteamet**

Hur ser teamet ut, och vilka kompetenser finns?

Skriv max 1 A4

**Stödpunkter att utgå ifrån**

* **Erfarenheter och kompetenser, vilka finns idag? Vad saknas?**
* **Ägarstruktur – Cap table**

**Ekonomi & finansiering - status & vad söks**

**Stödpunkter att utgå ifrån**

* **Budget 3-5 år (kan skickas med som bilaga)**
* **Omsättning och resultat senaste 3 åren (kan skickas med som bilaga)**
* **Värdering av bolaget idag?**
* **Vad är dealen?**
* **Kapitalbehov: Vad söker ni och vad skall pengarna användas till?**
* **Kompetensbehov: Vilket behov av kompetens behöver ni?**

**Annat som känns viktigt att lyfta fram**